

¿Quiere hacer crecer su negocio? Podemos ayudar.

Objetivo #3 – Siempre tener espacio para crecer.

Es por eso que ofrecemos opciones de compra que se adaptan a las necesidades de su negocio a través de John Deere Financial.

Hablemos de negocio: Los tiempos en que necesita más equipo - o necesita continuar pagando por equipo existente - no siempre se alinean con los tiempos en que tiene dinero en mano.

Lo entendemos. Hemos estado ayudando a nuestros clientes a crecer durante generaciones, y sabemos que resistir los altibajos estacionales puede ser una montaña rusa. Por eso, a lo largo de los años, hemos ideado todo tipo de formas para ayudarlo a suavizar las cosas, administrar el flujo de efectivo y hacer que sea rentable agregar equipos.

Equipos de cuidado del terreno y paquetes de servicio

Usted tiene mucho que administrar -y pagar. Entonces, ¿por qué no simplificar? Con un solo paquete de arrendamiento o préstamo conjunto, obtiene la conveniencia de un pago único y la ventaja de una baja tasa de interés para todo. Todo junto: Póngalo todo junto - piezas y accesorios, seguros y planes de servicio de equipos, incluso STIHL™ y equipo Honda® (EU solamente) – y los beneficios son claros.

Nuestras opciones de financiamiento personalizado le permiten pagar todo de una manera adecuada para su negocio.

Flexibilidad de pago

Es mucho más fácil administrar el flujo de efectivo de su negocio con un socio de equipo que le brinda la flexibilidad de programar sus pagos para que coincidan con la realidad de su flujo de ingresos.

Plan de pago estacional (SPP, por sus siglas en inglés)

Realice más pequeños pagos de arrendamiento o cuotas durante cualquier periodo de 6 meses que elija, pagando tan solo el 1 por ciento del monto financiado durante los meses de altos gastos y bajos ingresos y compensando la diferencia durante la temporada en la que aumenta su flujo de caja operativo.

Omisión notificada de pagos

Maximice la flexibilidad estacional eligiendo hasta 3 meses fuera de temporada cada año para omitir los pagos por completo.

Elección de la fecha de vencimiento de su pago

El mejor momento para pagar es cuando sabe que va a recibir dinero. John Deere Financial le permite elegir el día del mes en que realiza los pagos y administrar el flujo de efectivo en función de su ciclo comercial habitual.



¿Ha pensado en el arrendamiento?

Si no ha considerado arrendar su equipo, vale la pena tomarse unos minutos para comprender lo que implica; podría descubrir que el arrendamiento puede tener más sentido -y dólares- para su negocio de lo que alguna vez imaginó. De hecho, el arrendamiento puede ser una excelente manera de preservar el capital, adaptarse a las cargas de trabajo cambiantes y garantizar que tenga acceso a los últimos equipos John Deere.

Además, con un contrato de arrendamiento usted puede:

- Utilizar pagos estacionales u omitir pagos para maximizar el flujo de efectivo durante los meses más lentos. Y, elegir la fecha de pago que más le convenga.
- Reducir los costos de reparación, ya que el equipo generalmente está bajo garantía durante el arrendamiento.
- Reducir el riesgo de tiempo de inproductividad mediante el uso del equipo más actual y eficiente disponible.
- Combinar equipos, piezas, servicio, STIHL™ y equipo Honda® (EU solamente) al igual que un programa de finanzas.
- Realizar pagos mensuales más bajos, ya que está pagando solo por la depreciación esperada durante el plazo de arrendamiento.
- Experimentar el retorno de arrendamiento “sin sorpresas”, las opciones fáciles de fin de plazo y el Programa™ Ultimate Forgiveness (Perdón Supremo).

El Programa™ Ultimate Forgiveness (Perdón Supremo)

John Deere aprecia su lealtad -y entendemos que su cuadrilla no es perfecta. Cuando usted devuelve su equipo arrendado para un nuevo arrendamiento, tomamos esto en consideración:

Horas perdonadas⁴

Si excede su límite de horas, la mitad del exceso de horas puede ser perdonada.

Horas transferidas (rollover⁴)

Si termina usando menos horas de las indicadas en su contrato de arrendamiento, obtendrá crédito por las horas no utilizadas.

Exención de daños⁴

Perdonaremos hasta \$250 por cualquier daño o desgaste excesivo.

El resultado final: Estamos aquí para ayudarlo.

Ser propietario de su equipo comercial de paisajismo ofrece grandes beneficios para su negocio, incluyendo ventajas en el pago de impuestos. John Deere Financial ofrece excelentes tarifas y programas de pago flexibles, ya sea que compre o alquile su equipo comercial de corte de pasto - y podemos ayudarlo a descubrir qué tiene sentido para su negocio.

⁴ Se aplican restricciones al Perdón de horas, horas transferidas y exención de daños. Consulte con su concesionario para más detalles.